

Satınalmada en iyile en yüksek kazanç



ExxonMobil Endüstriyel Yağlar – Direkt Satışlar Müdürü Devrim İldiri Promena'yı değerlendirdi:

ExxonMobil, Promena ile **Koç Grubu** şirketlerine daha etkin ulaşıyor

Promena'nın ExxonMobil'e sunduğu Merkezi Alım Projesi kapsamında ExxonMobil ve Koç Grubu şirketleri arasındaki iletişim ve iş hacmi önemli oranda arttı. Gerçekleşen işbirliğiyle ExxonMobil'in doğrudan satışlarda sağlamış olduğu şartlar ve teknik hizmetler tüm Koç Grubu şirketlerine eşit ve üst düzeyde uygulanabilir hale geldi.



ExxonMobil Endüstriyel Yağlar – Direkt Satışlar Müdürü Devrim İldiri

Geçmiş yaklaşık 150 yıl öncesine dayanan ve bugün enerji sektöründeki en büyük oyuncularından biri olan ExxonMobil, Mobil Oil Türk A.Ş. adıyla Türkiye’de 1905 tarihinden bu yana faaliyet gösteriyor. Uzun yıllardır Koç Grubu Şirketleri ile işbirliğini sürdüren ExxonMobil, Türkiye’de Mobil 1, Mobil Delvac 1 ve Mobil SHC markalarının önderliğinde otomotiv ve endüstriyel yağlar sektöründe hizmet veriyor.

“Geçmişte Koç Grubu şirketleriyle tek tek görüşürken, Promena sayesinde katıldığımız tedarikçi ağı ile tüm grup şirketlerine kolayca ulaşabiliyoruz.”

ExxonMobil Endüstriyel Yağlar – Direkt Satışlar Müdürü
Devrim İldiri

2004 yılında Promena ile çalışmaya başlayan ExxonMobil, bu işbirliği kapsamında doğrudan satışlarda sağlamış olduğu şartları ve teknik hizmetleri tüm Koç Grubu şirketlerine eşit ve üst seviyede uygulama olanağı elde etti. Promena’nın e-satınalma çözümünden faydalanan ExxonMobil, bu sayede Koç Grubu’nun tedarikçi ağına katılarak yenilikçi ürün ve teknolojilerini tüm Koç Grubu şirketlerine sunma fırsatını yakaladı. ExxonMobil, Koç Grubu şirketleri için yılda 300’ün üzerinde siparişin teslimatını sorunsuz gerçekleştiriyor ve yıllık yaklaşık 1.5 milyon TL ciroya ulaşıyor.

Teknoloji ve mühendislik kaynaklarını kullanarak performans ve sürdürülebilirlikle ilgili somut yararlar sağlamaya yardımcı olan ExxonMobil, küresel tecrübesini Ar-Ge çalışmalarıyla bütünleştirerek müşterilerine özel ürünler sunuyor. İleri teknoloji yağlar, ekipmanları korumaya ve ömrünü uzatmaya yardımcı olurken, yeni ekipman alım ihtiyacını ve bununla ilgili bakım, elden çıkarma ve yenileme maliyetlerini en aza indirmeye önemli ölçüde

“Bundan sonrası için Koç Grubu şirketlerinde enerji verimliliği, yakıt ekonomisi, yağ ömrü, ekipman ömrü ve çevre bilinci gibi alanlarda yürütmekte olduğumuz çalışmaları arttırmayı hedefliyoruz.”

ExxonMobil Endüstriyel Yağlar – Direkt Satışlar Müdürü
Devrim İldiri

yardımcı oluyor. Promena üzerinden Koç Grubu şirketlerine bu çözümlerini sunan ExxonMobil, aldığı hizmet ve Promena ile daha da geliştirilen işbirliği sayesinde Koç Grubu şirketlerinde enerji verimliliği, yakıt ekonomisi, yağ ömrü, ekipman ömrü ve çevre bilinci gibi alanlarda yürütmekte olduğu çalışmaları artırma hedefiyle hareket ediyor.

Koç Grubu’na sunduğu özel avantajların dışında yakın gelecekte Koç Grubu’nun enerji portföyü ile ilgili olarak rüzgar türbinleri, jeotermal ve kojenerasyon tesisleri, hidroelektrik ve doğalgaz santralleri gibi enerji uygulamalarıyla ilgili tecrübesini de aktarmayı hedefleyen ExxonMobil, enerji kullanımının çevre üzerindeki etkisinin azaltılması gibi Koç Grubu’nun da odaklandığı konularda birlikte hareket etmeyi amaçlıyor.

Satınalma ve ihale süreçlerinizde birlikte çalışarak, elde ettiğiniz değeri yükseltmenize destek olmayı hedefliyoruz. Amacımız bir alım projenizde baştan sona tüm süreç boyunca size yardımcı olarak bu süreçlerde maksimum fayda ve verimlilik elde etmenize olanak sağlamaktır.

Promena

Promena hakkında

Promena, şirketlere satınalma süreçlerinde maksimum verimlilik, etkin kontrol ve zaman/işgücü tasarrufu sağlamak amacıyla 2001 yılında kurulmuştur. Yıllık 1,5 milyar USD’lik alım hacmi, 500 kategoride 2.500 online ihale, sistemine kayıtlı 20’den fazla değişik ülkeden 9.000’in üzerinde nitelikli tedarikçi ve uzman kadrosu ile Promena çok çeşitli sektörlerde faaliyet gösteren kuruluşlara hizmet vermektedir.